



# Témoignage client

TPE | DISTRIBUTION | CYCLISME  
GESTION DE STOCKS ET VENTES

« *Erplain est l'outil qui va nous permettre de grandir et d'assurer notre développement* »



Athénaïs de Limé  
fondatrice de Be Mojoo.



## CHALLENGE

Lier les données de ventes, stocks et comptabilité automatiquement



## SOLUTION

Une **synchronisation** en temps réel entre Erplain, Shopify et Pennylane



## RÉSULTAT

Un **gain de temps** pour les équipes dédiées au développement commercial

Afin de faire grandir rapidement Be Mojoo, sa fondatrice, Athénaïs de Limé, souhaite baser ses décisions sur des indicateurs de performance fiables. Pour cela, elle imagine **un logiciel qui automatise la remontée des données de ventes**. Face au manque d'outils adaptés aux TPE pour une gestion globale, elle s'est tournée vers la **solution d'intégration de trois logiciels métier performants** et parfaitement adaptés à son business. Retour sur ce projet et les bénéfices associés avec le témoignage d'Athénaïs de Limé.

## OBJECTIFS

- **Remonter automatiquement** les informations de ventes et stocks
- **Automatiser et fiabiliser** l'échange de données entre les logiciels utilisés
- **Booster la croissance** de Be Mojoo



## LIER POINTS DE VENTES, STOCKS ET COMPTABILITÉ

Be Mojoo vend ses casques de vélo lumineux aux particuliers et aux professionnels. **Les canaux de distribution sont donc variés :**

- **un site e-commerce** créé sur Shopify pour les particuliers (clients B2C) ;
- **une plateforme e-commerce** dédiée aux professionnels : le B2B Store d'Erplain ;
- une soixantaine de **revendeurs** (boutiques de vélos ou de trottinettes).



« Je me suis intéressée à la question de l'automatisation très tôt dans la vie de mon entreprise. Toutefois, l'outil que je cherchais n'existait pas sur le marché. J'imaginai en effet **un logiciel de comptabilité avec des tableaux de bord afin de gérer ma trésorerie** et prendre les bonnes décisions stratégiques. Cet outil aurait idéalement repris automatiquement toutes les données provenant de mes ventes et de mes stocks.

Aujourd'hui, aucun logiciel dédié aux TPE ne gère autant de choses. C'est pourquoi, lorsque j'ai su que les logiciels Erplain, Shopify et Pennylane étaient connectés, **j'y ai vu une chance de répondre à tous mes besoins.** », explique Athénaïs de Limé.

### 3 LOGICIELS, 1 DONNÉE

Erplain se connecte à Shopify et Pennylane afin d'offrir à ses clients une **synchronisation complète et en temps réel de leurs données de ventes, stocks et comptabilité**. Très concrètement, quel que soit le canal de vente, la commande est enregistrée et transmise automatiquement à l'entrepôt. À partir de cette commande validée, Erplain met à jour le stock produit et édite une facture qui sera importée automatiquement dans la solution de comptabilité Pennylane.

## ERPLAIN

Créée en 2016, Erplain est une société française basée au cœur des Alpes, à Grenoble, et à Toronto, au Canada. A la fois innovant et intuitif, Erplain est un logiciel de gestion des stocks et des ventes B2B dédié aux TPE et PME.

## BE MOJOO

Fondée en 2020, Be Mojoo est une startup innovante qui distribue les casques lumineux LUMOS en France, et ce en intégrant une technologie unique spécialisée dans la sécurité à vélo. La TPE s'appuie sur 5 collaborateurs et 60 revendeurs pour développer son activité.

Quant aux clients B2B, ils passent leurs commandes directement dans le B2B Store d'Erplain, le cheminement de l'information restant exactement le même.

« En adoptant ces trois logiciels, j'ai mis en place **une organisation où l'information circule de manière fluide**. Ainsi, j'ai la possibilité d'**offrir à mes clients B2B la même réactivité qu'en B2C**, tout en conservant une gestion spécifique à la clientèle professionnelle pour les traitements des bons de commande, facturations et remises, accès au portail B2B, etc. »

### DE BONNES BASES POUR UNE CROISSANCE RAPIDE

De cette interconnexion entre ses trois logiciels partenaires, Athénaïs de Lime a pu constater plusieurs bénéfices. D'une part, **consacrer entièrement son équipe au développement de l'entreprise**. D'autre part, **s'appuyer sur des tableaux de bord fiables** afin de pouvoir prendre les bonnes décisions pour **assurer la croissance de Be Mojoo**.

« L'automatisation des données nous a libéré de beaucoup de tâches à faible valeur ajoutée. Avec ce temps gagné, nos équipes pourront se concentrer pleinement sur la relation client et le business développement plutôt que sur la prise de commande. De mon côté, j'ai accès à des statistiques précises. Grâce à cette remontée automatique des données, je peux prendre les bonnes décisions rapidement, notamment au niveau de la trésorerie de Be Mojoo.

Aujourd'hui, grâce à ses intégrations de choix avec Shopify et Pennylane, Erplain est l'outil qui va nous permettre de grandir et d'assurer notre développement. »

## BÉNÉFICES

- Une **simplification des processus** de commandes et de gestion des stocks
- Une **automatisation en temps réel** des données
- Un **gain de temps considérable** pour les équipes