

VitProkupek.cz

Přehled seminářů 2024

Novoroční akce 2024

(zvýhodněné ceny veřejných i firemních seminářů)



Vít Prokůpek

Training / Coaching / Consulting

1. Přehled veřejných seminářů – novoroční akce

<u>Název semináře</u>	<u>Rozsah/ termín</u>	<u>Místo</u>	<u>Stručný popis</u>	<u>Běžná cena</u>	<u>Akční cena (akce Vánoce 2023)</u>
Poprvé prezenčně! Mistři cenových vyjednávání	1 den 21. 3. 2024	Praha	Praktický trénink v malé skupině zaměřený na vyjednávání o ceně doplněný 3hodinovým online kurzem k samostudiu. Bestseller posledních tří let poprvé proběhne prezenčně v Praze.	8 200	7 200
Novinka 2024! Akcelerátor vyjednávání: Nácvik konfliktních situací	1 den 22. 3. 2024	Praha	Co Vás dokáže při vyjednávání vykolejit? Jak zvládat vlastní emoce i emoce druhé strany? Pojďme trénovat obtížná vyjednávání a konfliktní situace! V malé skupině, prakticky, interaktivně.	8 000	7 000
Třídenní akademie vyjednávání	3 dny 3. – 5. 4. 2024	Praha	Intenzivní třídenní trénink pokročilých vyjednávacích dovedností. Dlouholetý bestseller! Trénink každý rok upravuji a vylepšuji na základě aktuální tržní situace.	29 500	23 500
Univerzita vyjednávání	6 dnů + online kurzy + 2 h ind. konzultace 25. – 26. 4. + 16. – 17. 5. + 13. – 14. 6. 2024	online	Čtyřměsíční výcvik v metodě „Maximalizační vyjednávání“. Výcvik se skládá z online kurzů k samostudiu, celkem 6 dnů tréninku v malé skupině a dvouhodinové individuální konzultace („jeden-na-jednoho“) s Vítem Prokúpkem. Bestseller roků 2022 a 2023. Elitní trénink světové úrovně za příjemnou českou cenu.	77 000	67 000
Novinka 2024! Vyjednávání jako hra (aneb aplikace teorie her ve vyjednávání)	3 dny 22. – 24. 5. 2024	Praha	Udělejte v klíčových situacích správná rozhodnutí! Absolutní novinka, která nemá na českém, slovenském ani na světovém trhu obdoby. Vhodné zejména pro komplexní vyjednávání a vyjednávání s více hráči (stranami). Naučíte se využívat poznatky teorie her a přenést je do svých reálných vyjednávání. Budete analyzovat svá vyjednávání s matematickou přesností a správně se rozhodovat. Vše ukážeme a nacvičíme na praktických příkladech.	33 500	25 500
Novinka 2024! Maximalizační vyjednávání	4 dny + online kurzy 15. – 18. 10. 2024	tbd	Intenzivní čtyřdenní výcvik (od rána do pozdního večera) v metodě „Maximalizační vyjednávání“. Skládá se z prezenčního tréninku a online kurzů k samostudiu, obsahově stejné jako „Univerzita vyjednávání“. Proběhne na hotelu v okruhu cca 70 km od Prahy (místo bude včas upřesněno, v ceně je zahrnuta strava i ubytování).	77 000	67 000

Ceny jsou uváděny na 1 osobu v Kč bez DPH.



Poznámka ke zvýhodněným cenám:

Zvýhodněné ceny jsou platné při objednání a uhrazení semináře nejpozději 19. 1. 2024 (při naplnění kapacity semináře mohou zvýhodněné ceny přestat platit dříve).

Všechny uvedené termíny jsou **garantované**.

2. Jak využít akční ceny na veřejné semináře

Jak získat zvýhodněnou cenu?

Napište prosím na seminare@vp-tcc.cz, **jaké semináře a pro kolik lidí objednáváte a použijte heslo „Novoroční akce“**. Následně vyřídíme fakturaci a další potřebné organizační záležitosti.

Pokud se chcete zjistit, který seminář pro Vás bude nejvhodnější nebo se chcete zeptat na cokoli jiného, rád Vám poskytnu podrobnější informace:

Pište na seminare@vp-tcc.cz nebo volejte +420 724 021 182.

Vít Prokůpek,
profesionální vyjednávač a lektor seminářů

3. Firemní semináře na míru (2024)

Chcete připravit firemní seminář na míru nebo se na cokoliv zeptat?

Pište prosím na info@vp-tcc.cz nebo volejte +420 724 021 182.

Zvýhodněné ceny na rok 2024 platí při objednávání konkrétního termínu semináře nejpozději 31. 1. 2024.

4. Profil lektora – Vít Prokůpek

Ing. Vít Prokůpek je profesionálním vyjednavatelem a odborníkem na psychologii ovlivňování, lektorem, konzultantem a koučem působícím na **mezinárodní úrovni**. Je autorem knižního bestselleru *Psychologie ovlivňování: 99 tipů pro zvýšení vaší přesvědčivosti*.

Jeho tréninky prošlo několik tisíc lidí z **32 různých zemí** a své služby poskytl již více než **200 firmám**.

Ve své lektorské činnosti se zaměřuje především na vyjednávání, psychologii ovlivňování. Je najímán organizacemi jako externí vyjednaváč, mediátor a poradce v záležitostech vyjednávání a managementu konfliktů – byl mimo jiné přítomen mezinárodním akvizičním vyjednáváním, vyjednáváním mezi managementem a odbory, řešením konfliktů mezi dodavateli a odběrateli aj. Je považován za předního evropského vyjednavče a poradce v této oblasti.

Všechny své služby poskytuje v češtině a angličtině. Vít rovněž několik let přednášel na Anglo-American University předmět „International Negotiations“ a externě učí na sedmi dalších univerzitách (Karlova univerzita, České vysoké učení technické, Masarykova univerzita, Univerzita Pardubice, Vysoké učení technické v Brně, Mendelova zemědělská a lesnická univerzita v Brně, Západočeská univerzita v Plzni).

V minulosti byl zaměstnán v oblasti auditu u společnosti PricewaterhouseCoopers, kde se podílel na projektech např. pro IBM, E.ON, Agip, NCR, Primagas, AVX a další. Poté působil ve společnosti ČEZ, kde získal manažerské zkušenosti.

Je absolventem Ekonomicko-správní fakulty Masarykovy univerzity (studijní program Ekonomika a management, obor podnikové hospodářství). Ve volném čase rád cestuje, tancuje salsu, lyžuje a hraje šachy. Je členem mezinárodního klubu řečníků Toastmasters International.



Motto: „Pomáhám lidem a organizacím rozvíjet se a růst.“

5. Reference

Vít Prokůpek pomáhá/pomáhal rozvíjet se a růst následujícím organizacím a jejich lidem (krátký výběr z více než 200 organizací):

Microsoft	Severochema Liberec
Deloitte	MACONT
AMI Communications	Carpo System
Johnson & Johnson	Cutisin
ING	Nate
Česká spořitelna	GCE
Česká pošta	Solpap
Vodafone	TSS Třebechovice
T-Mobile	Dragon Group
DHL	Fireclay
Pfizer	Technolen
Baxter	Vesna
ČEZ	Betonika
ČMSS	Milktrans, Madeta
Arrow International (Teleflex Medical)	Tesla Jihlava
Crossmasters	Sapeli
CME Services	Treves
Randstad	ECOTEX
Epoca	Makro
Chromservis	Gapa
KCT Data	Asociace vody ČR
Lerika Tax & Accounting	Krajský úřad Královéhradeckého kraje
AZ Architektura	Radiálka
Programm	Beneš & Lát
Kraus & Partners	Mane Holding
Herbadent	Skřivánek
Pixmania	Hettich
AG COM	Masarykova univerzita
Continental	Univerzita Pardubice
Tech Data	Vysoké učení technické v Brně
Raiffeisenbank	Mendelova zemědělská a lesnická univerzita v Brně
Nestlé	Karlova univerzita
Volvo	Anglo American University
NESS Czech	Foxconn
Engel & Völkers	