

Business Angels Talks

Como a participação do
anjo pode aumentar seu
retorno financeiro

10 de agosto

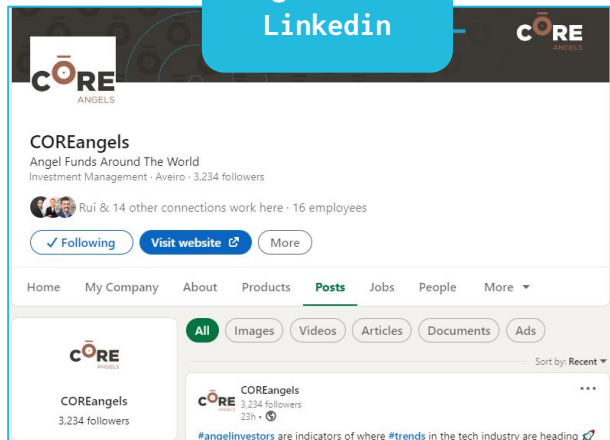


Cintia Mano

Quer saber mais sobre a COREangels?



Siga-nos no
Linkedin



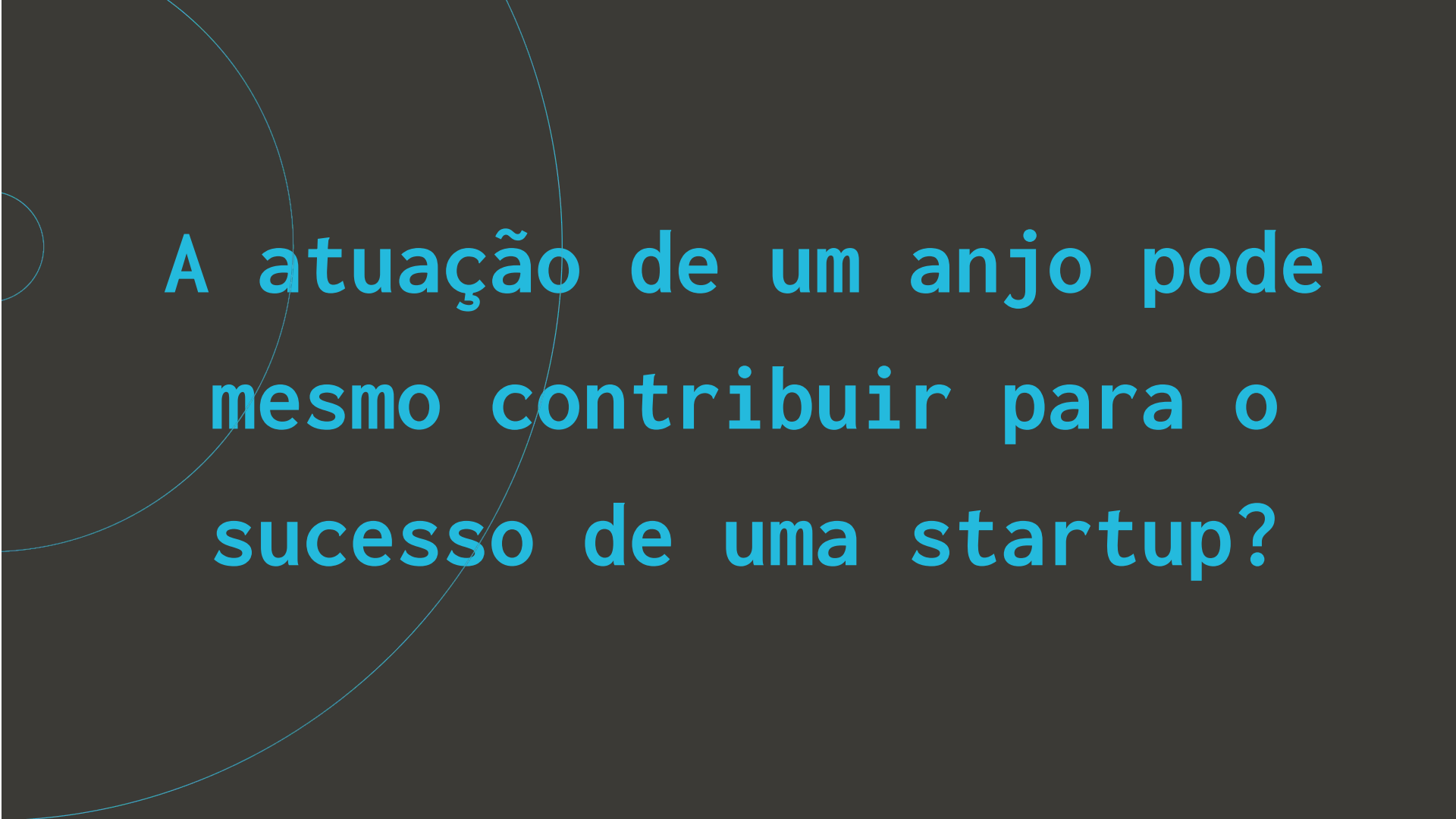
Informe-se sobre os
eventos em nosso site



Assine nossa
newsletter mensal



<https://www.coreangels.com/coreangels-events>

The background is a solid dark gray. On the left side, there is a thin vertical white line. Overlaid on this are several thin, light blue circles of different sizes, some of which are partially cut off by the edges of the frame.

**A atuação de um anjo pode
mesmo contribuir para o
sucesso de uma startup?**



0 dinheiro do anjo impacta?

Empresas que receberam funding de grupos de anjos (US)

- 25% mais chances de sobreviver após 4 anos
- 11% de aumento de chances de exit
- 19% mais chances de chegar a 75 colaboradores

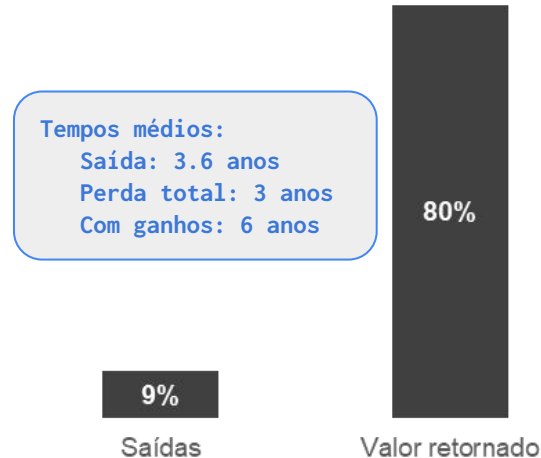
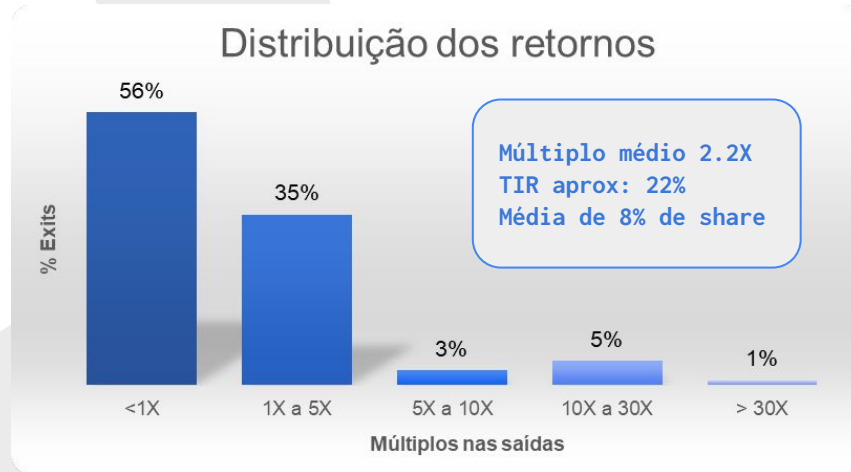
Os mesmos pesquisadores conduziram um estudo em 13 grupos de 11 países, obtendo resultados similares em termos de sobrevivência, exits e contratações.



Retornos de investimento anjo

Pesquisa com

- 158 investidores anjo, membros de algum grupo/rede
- 1.080 investidas
- 406 exits



Retornos dos anjos em diferentes estudos



	Multiple	Hold	IRR	<1X	10% of exits to \$
2016  TRACKING ANGEL RETURNS	2.5X	4.5yrs	22%	70%	85%
2007  Returns to Angel Investors in Groups	2.6	3.5	27%	52%	90%
2009  Siding with the Angels Business angel investing – promising outcomes and effective strategies	2.2	3.6	22%	56%	80%

Fontes:

Wiltbank, R. (2009) Siding with the angels: Business angel investing – promising outcomes and effective strategies.

Wiltbank, R; Boeker, W (2007) Siding with the angels: Business angel investing – promising outcomes and effective strategies.

Wiltbank, R; Brooks, W (2016) Tracking angel returns



Que fatores contribuem para exits com maiores múltiplos?

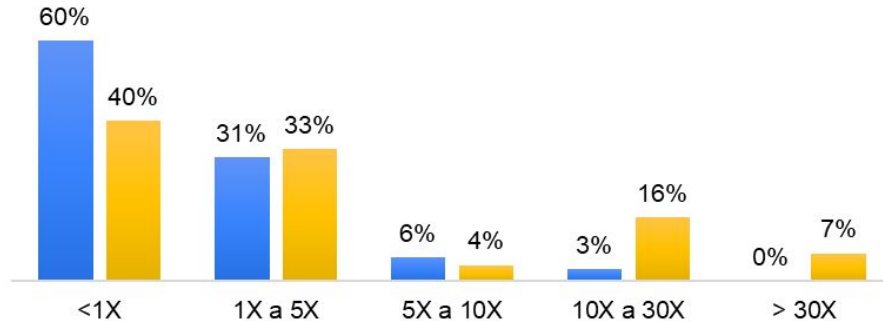
- Expertise dos anjos na indústria da startup
- Anjos com experiência empreendedora
- Ao menos 20 horas de due diligence
- Participação dos anjos após o investimento
- Investimentos sem follow-on



Participação dos anjos pós-investimento

Retorno e participação

■ Passiva ■ Ativa



Nível de participação:

- Ativa: membro do board ou interações diárias, semanais ou mensais
- Passiva: sem assento no board e com interações trimestrais, anuais ou raras

Formas de participação:

- Coaching
- Ser membro do board
- Apresentações a clientes ou parceiros
- Algum envolvimento operacional

Limite para interação

- Quando o anjo assumiu uma posição de gestão (13% dos investimentos), os retornos foram menores

Fontes:

Wiltbank, R. (2009) Siding with the angels: Business angel investing - promising outcomes and effective strategies.

Wiltbank, R; Boeker, W (2007) Siding with the angels: Business angel investing - promising outcomes and effective strategies.

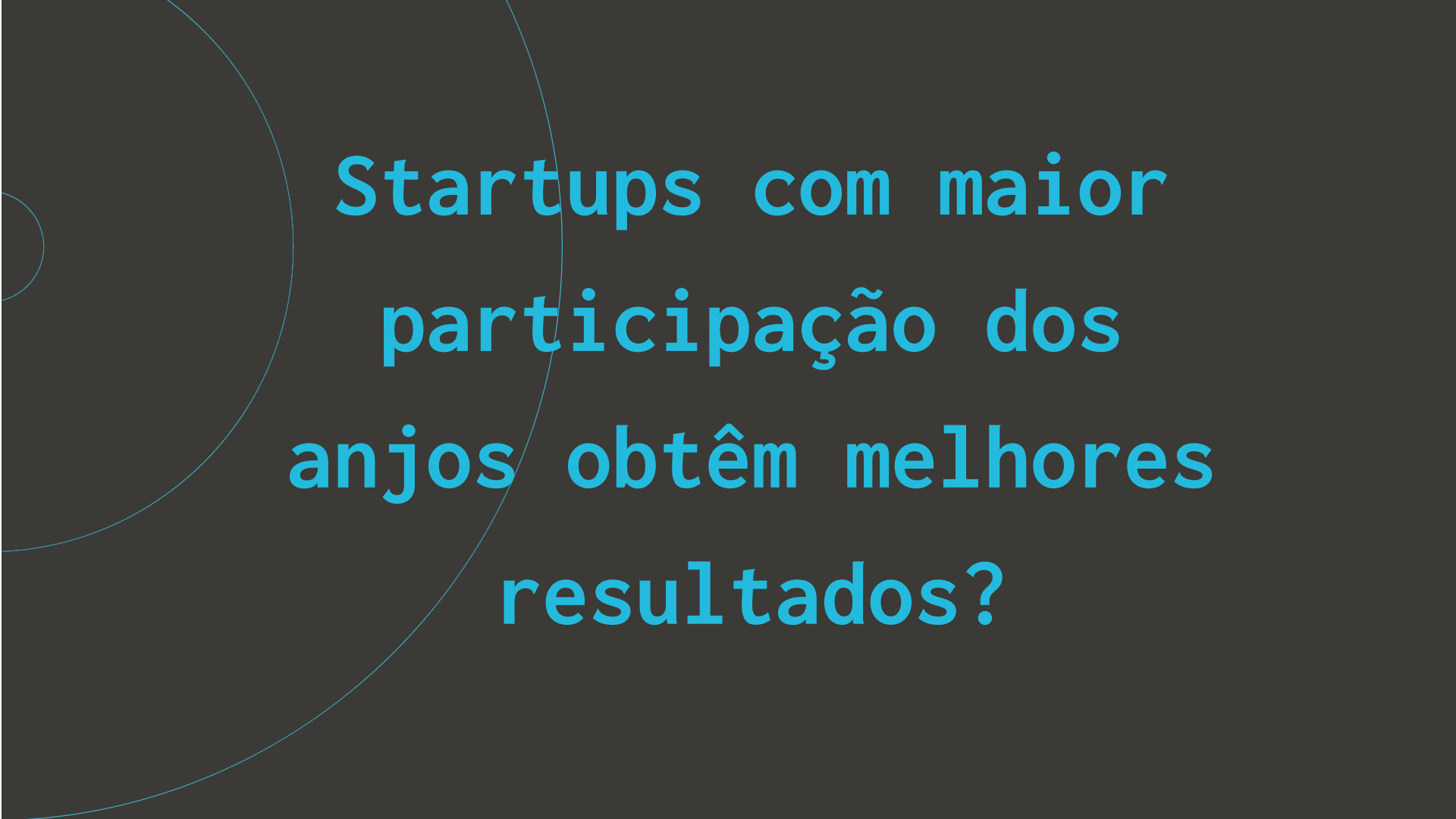


Estudo de Caso

Portfólio de investimento anjo

- 27 startups early stage investidas desde 2015
- Ampla variedade de indústria, perfil de founders
- B2B e B2C
- Idade média de investimento: 4,8 anos

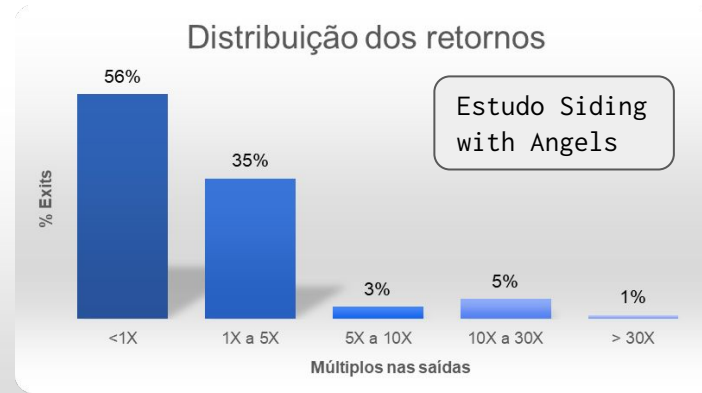
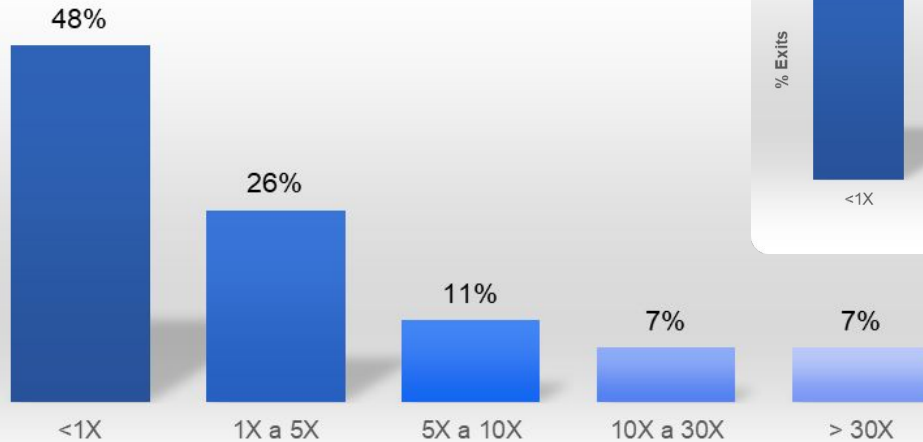




**Startups com maior
participação dos
anjos obtêm melhores
resultados?**



Distribuição dos retornos potenciais (*)



(*) Estimativa de retorno:

para startups com exit, foi utilizado o valor da operação

para startups que ainda não tiveram exit, o valor da última precificação de mercado



Retorno^(*) de acordo com o nível de participação

Nível de participação	Número de startups	Múltiplo médio
Ativo	10	8,26
Pouco Ativo	3	4,00
Passivo	14	0,78
Total	27	5,18

Ativo: anjo acompanhando ativamente a startup

Pouco Ativo: anjo acompanhando a startup com pouca atuação

Passivo: acompanhamento raro ou inexistente

(*) Estimativa de retorno:

para startups com exit, foi utilizado o valor da operação

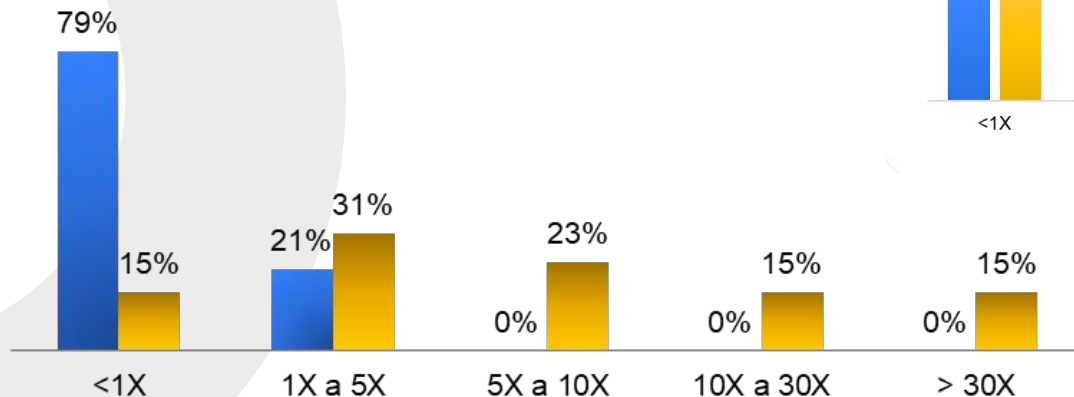
para startups que ainda não tiveram exit, o valor da última precificação de mercado



Retorno e participação do anjo

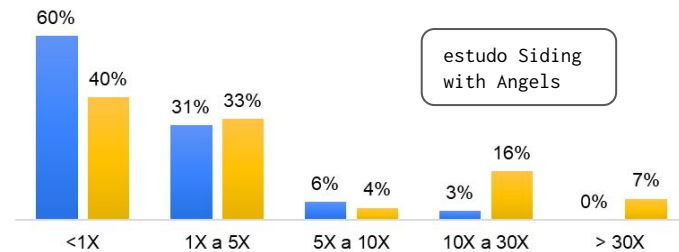
Retorno e participação

■ Passiva ■ Ativa



Retorno e participação

■ Passiva ■ Ativa



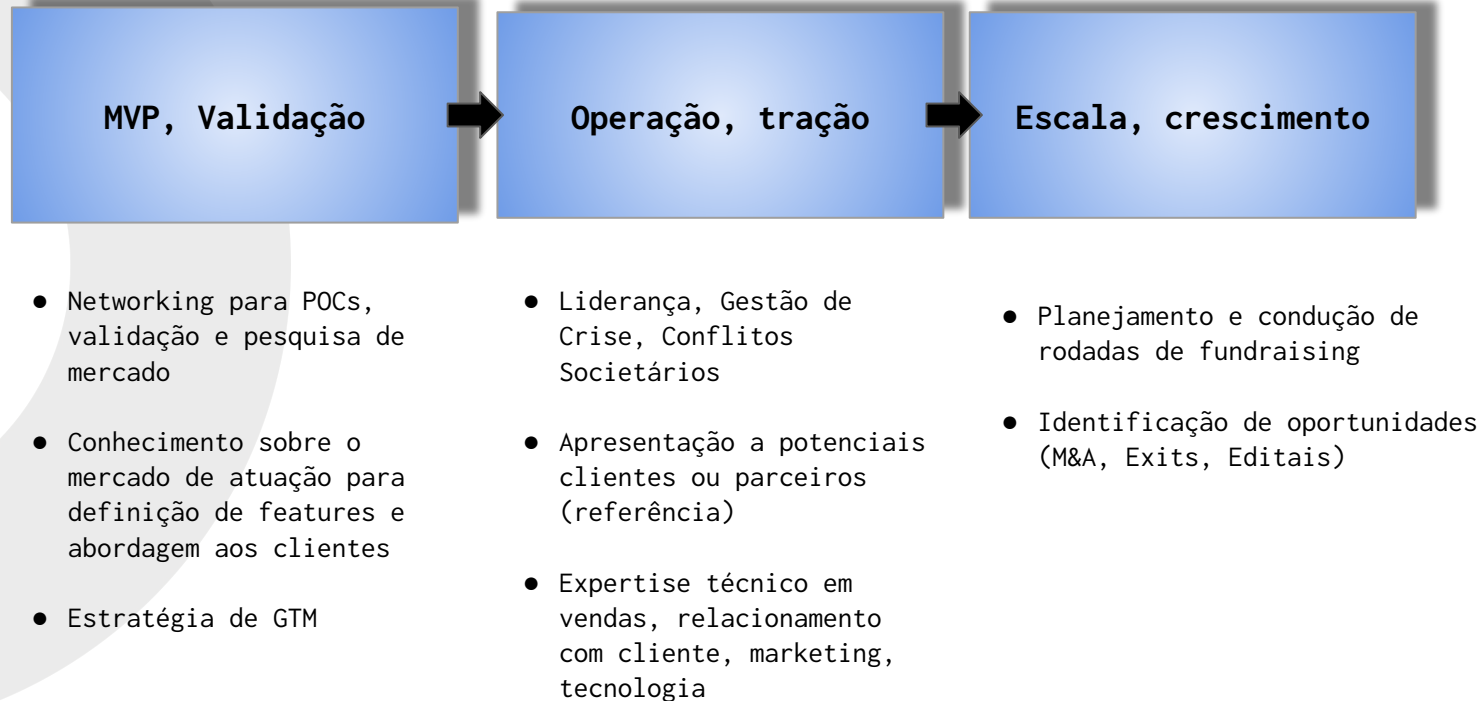
(*) Estimativa de retorno:

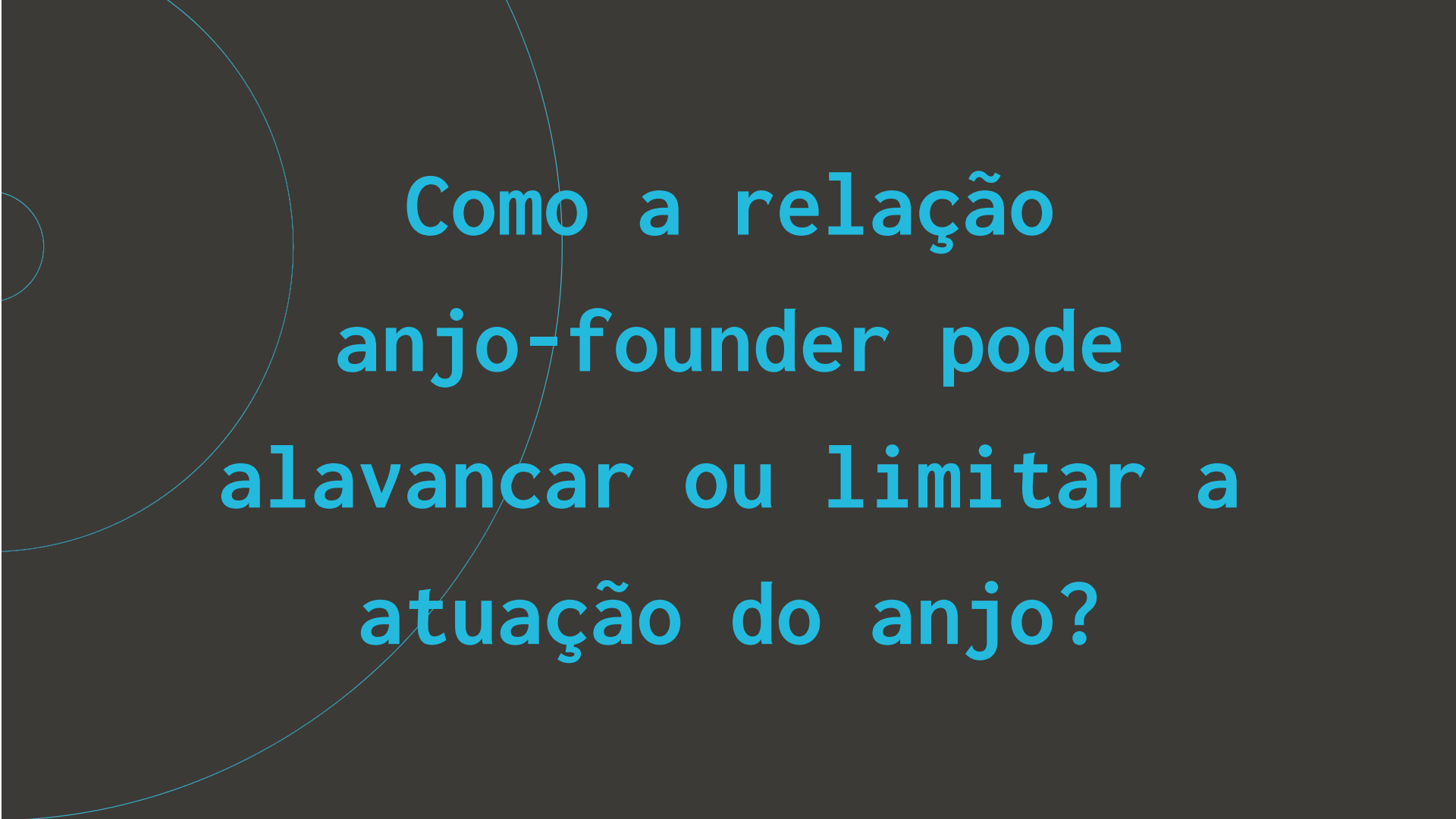
para startups com exit, foi utilizado o valor da operação

para startups que ainda não tiveram exit, o valor da última precificação de mercado



Em que temas os anjos contribuem mais?





Como a relação
anjo-founder pode
alavancar ou limitar a
atuação do anjo?



Condições que alavancam a participação do anjo

- Alinhamento de expectativas sobre a relação: o anjo pode influenciar, não decidir ou controlar
- Iniciativa deve ser do founder
- Founder coachable + anjo que agrega
- Definir situações claras de apoio
- Construção de uma relação de confiança



O que pode impactar a atuação do anjo?

- Responsividade: o quanto os founders estão receptivos ao envolvimento de um anjo
- Comunicação adequada: “não ligo para ela a toda hora para dizer o que está acontecendo. Se fosse assim, eu estaria apenas comunicando com todo mundo e não fazendo nada pelo negócio”
- Reação a consultas / pedidos de informação específicas: reação do founder e compreensão do anjo
- Iniciativa para a interação: falta ou excesso de iniciativa para as interações

O que dizem os founders?



“ O acompanhamento semanal que temos do grupo com executivos de muita vivência e experiência nas mais diversas áreas, vem sendo um divisor de águas dentro da KnowCode. Ter à disposição todo esse background é algo imensurável para nós.”

Lucas Galvanini, COO

O que dizem os founders?



“ Entrar no Portfólio da COREangels Atlantic foi um ponto de inflexão importante para a QRPOINT, além de termos a oportunidade de fazer o processo de internacionalização com todo o apoio e expertise da COREangels, temos acesso a um rede de investidores e empresas que podem nos ajudar em diversas áreas de atuação. A COREangels tem uma forte atuação em apoiar as Startups do seu portfólio, com acompanhamento mensal, contribuição, consultoria e mentoria para apoiar as decisões da Startup nos ajudando a alinhar melhor nossas estratégias e métricas.”

Eduardo Fiuza Lobo, CEO



O que dizem os founders?

sizebay



“Temos uma rotina de trabalho com o fundo que permite compartilharmos experiências e também obter com frequência sugestões e indicações referentes ao mercado de investimento, assim como indicação de profissionais e/ou empresas que podem nos ajudar em demandas que estamos trabalhando na Sizebay. É uma relação bastante simples, direta e de proatividade dos investidores para com a Sizebay.”

Marcelo Bastos, CEO

